

**НОВОСТИ****САО «ГЕФЕСТ» возобновило облигаторный договор перестрахования строительных рисков на 2012 год**

Его участниками являются ведущие зарубежные и российские перестраховочные компании, лидер договора остался прежний – Swiss Re. Для размещения программы были привлечены брокеры Рифамс и Challenge Group Inc.

Договором предусмотрена прежняя емкость лимита – 100 млн. долл. по каждому риску на базе страховой суммы. В рамках действующего договора покрываются риски: СМР, гражданской ответственности и послепусковые гарантийные обязательства (сроком до пяти лет). По сравнению с прошлым годом САО «ГЕФЕСТ» увеличило собственное удержание по программе до 700 тыс. долл.

Договор уникален не только одним из крупнейших для отечественного страхового рынка лимитом и составом застрахованных проектов, но и наличием «косвенной секции».

**САО «ГЕФЕСТ» застраховало асфальто-бетонный завод в Московской области**

Мобильный асфальтобетонный завод находится на 73 км Минского шоссе. Страховая сумма по договору страхования имущества юридических лиц составила 102,5 млн. руб. Договор действует до 11 июля 2014 года. Завод застрахован без учета естественного износа.

В страховое покрытие вошли риски пожара, взрыва, действий природных сил и стихийных бедствий, противоправных действий третьих лиц, постороннего воздействия.

**САО «ГЕФЕСТ» застраховало реконструкцию аэропорта «Курумоч» в Самаре**

Страховая сумма по договору страхования строительно-монтажных работ (СМР) составила 718 млн. руб. Договор действует до 31 декабря 2018 года. Финансирование данного объекта ведется в рамках реализации ФЦП «Модернизация транспортной системы России».

Реконструкция была застрахована по полному пакету рисков: от ошибок проектирования, противоправных действий третьих лиц, пожара, стихийных бедствий, взрыва и других. Также застрахованы гражданская ответственность строителей при проведении СМР и послепусковые гарантийные обязательства.

Международный аэропорт «Курумоч» является крупнейшим воздушным портом Поволжья, он расположен в 30 км от города Самары, работает в круглосуточном режиме.

**САО «ГЕФЕСТ» выплатило 12,5 млн. руб. за повреждение груза при перевозке**

Повреждение груза – компьютерного томографа произошло при перевозке из Парижа в Москву.

В процессе перегрузки в Латвии произошло падение части груза с высоты 30 см. В соответствии с актом диагностики упавшая часть была признана не подлежащей восстановлению и требующей замены.

Поскольку генеральный договор страхования грузов заключен на условии «С ответственностью за все риски» данное событие САО «ГЕФЕСТ» признало страховым случаем и выплатило страховое возмещение.

**ИНФОРМАЦИЯ ДЛЯ КЛИЕНТОВ**

Закон об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев опасных объектов (ОСОПО) вступил в силу 1 января 2012 года. Застраховать свою ответственность обязаны владельцы опасных производственных объектов, гидротехнических сооружений и автозаправочных станций.

Административные штрафы за отсутствие полисов ОСОПО начнут действовать с 1 апреля 2012 года, они составят от 300 до 500 тыс. руб.

САО «ГЕФЕСТ» входит в состав НССО, имеет лицензию, поэтому может заниматься данным видом страхования, предлагая клиентам эффективную страховую защиту, учитывающую их индивидуальные потребности.

**СМИ О СТРАХОВАНИИ****Профиль №2 (750), 23.01.2012****Выехали на автомобилях**

Прошедший год был для страховых компаний неплохим: все виды бизнеса, за небольшим исключением, показали рост. Особенно динамично развивалось автострахование.

Для страховщиков 2011 год оказался удачнее, чем 2010-й. По оценкам аналитиков, российский страховой рынок в минувшем году вырос примерно на 17% (в 2010-м – только на 8,2%). По предварительным подсчетам, отечественные страховщики собрали в прошлом году около 650 млрд рублей (без учета обязательного медицинского страхования (ОМС)).

Оптимизм экспертов подтверждают и представители страховых компаний, опрошенные «Профилем». Так, например, показатели СК «ГЕФЕСТ» выросли за прошедший год на 40%, превысив рубеж сборов в 2 млрд рублей. Для «Ренессанс Страхования» 2011 год стал лучшим после 2008 года: показав среднерыночный рост, компания собрала 13,8 млрд рублей. В РОСНО пока не озвучивают прошлогодние итоги целиком, но оперируют данными за 11 месяцев 2011 года. Как рассказал член правления, заместитель генерального директора СК «Альянс» (компания принадлежит товарный знак РОСНО) Арташес Сивков, объем сборов составил 19,4 млрд. руб., а за аналогичный период 2010 года – 18,7.

По мнению начальника отдела разработки стратегии ОСАО «Ингосстрах» Екатерины Круковской, основной вклад в увеличение сборов дают такие виды страхования, как автокаско, ОСАГО.

«Основное отличие 2011 года от 2010-го – в возобновлении роста в сегменте автокаско, на который сейчас приходится четверть всего страхового рынка, – поясняет Арташес Сивков. – Кроме того, благодаря введению новых поправочных коэффициентов рынок ОСАГО вырос за год на 12,5%, тогда как по итогам 2010 года рост составил всего 7,1%».

О том, что автострахование остается основным драйвером российского страхового рынка, говорит и исполнительный вице-президент «Группы Ренессанс Страхование» Наталья Карпова: «Почти 50-процентный рост продаж легковых автомобилей

обеспечил уверенный рост этого сегмента страхования».

В связи с оживлением потребительского и ипотечного кредитования существенное увеличение объемов премий показало страхование жизни и здоровья заемщиков, в т.ч. и от несчастного случая и потери работы.

К прочим важным событиям 2011 года руководитель центра стратегических исследований компании «Росгосстрах» Алексей Зубец относит вступление России в ВТО, принятие законов по нескольким обязательным видам страхования, повышение требований к уставному капиталу страховых компаний. <...> По словам Екатерины Круковской, в 2011 году рынок покидали мелкие игроки (сборы ушедших компаний составили не более 1,5% суммарных сборов по рынку) либо не справившиеся с платежеспособностью, либо не имеющие возможности увеличить уставный капитал до минимально допустимого, а также региональные компании. В этой связи рост M&A-сделок, которые во многом были обоснованы необходимостью увеличения уставного капитала, отмечает и заместитель генерального директора САО «ГЕФЕСТ» Николай Николенко. Он же считает наиболее значимым прошлогодним событием на российском рынке страхования передачу функций регулятора от Федеральной службы страхового надзора Федеральной службе по финансовым рынкам (ФСФР).

Участие государства в страховой отрасли выразилось и в принятии закона о страховании ответственности владельцев опасных производственных объектов (ОПО), которую уже назвали своеобразным промышленным ОСАГО. Общую емкость этого рынка аналитики оценивают в 20-25 млрд рублей.

*Андрей Москаленко*

## Бюллетень НОСТРОЯ №10 (17), 28.12.2011

### **Поиск «крайнего» не приведет к налаживанию эффективной системы страхования СРО**

По мнению некоторых представителей строительного сообщества, на страховые компании должна быть возложена функция по обеспечению промышленно-технической безопасности строительного комплекса. Также одним из виновников продолжения работы «коммерческих» СРО считаются страховые компании, которые продают полисы страхования их членам. Еще один «камень» в сторону страховых организаций – правила страхования, которые у некоторых недобросовестных страховщиков сформулированы таким образом, чтобы никогда не платить возмещения.

Рассматривая первый вопрос, я бы хотел отметить, что страхование не может и не должно заменять административные функции надзора и контроля, это не его роль. Страховые компании – коммерческие организации, живут по законам рынка, и следят за соблюдением государственных интересов им не свойственно. <...>

Пока не будет общего понимания, такой же высокой культуры страхования как на Западе, страховщики не смогут получить функцию контроля. Давайте разберемся, каковы инструменты страхового сообщества по повышению безопасности в строительстве. Первый – страховщики могут вести регулярный мониторинг состояния строительства на объектах. Второй – путем повышения страхового тарифа аргументировать строительные компании улучшать и делать более безопасной работу на стройплощадках. Как на деле работают эти инструменты? Для того чтобы проводить мониторинг строительных площадок нужен огромный штат квалифицированных специалистов во многих регионах. Во-первых, для страховщиков содержание такого штата значительно увеличит расходы на ведение дела, во-вторых, не все строительные компании готовы пускать на свои стройки страховщиков. Но, с другой стороны, если механизм надзора и мониторинга плохо работает, то нужно разбираться, а не подменять один механизм другим. Получается, что этот инструмент в настоящее время малоэффективен. Что касается повышения уровня безопасности при помощи корректировки страхового тарифа, то это скорее фантастика. Этот инструмент мог бы работать только в том случае, если бы цена страхования для небезопасной стройки равнялась стоимости принятия комплекса мер по повышению уровня безопасности.

Насчет проблемы так называемых «коммерческих» СРО, то для страховых компаний не понятен этот термин. Мы не знаем внутренней «кухни», поэтому не можем понимать, в чем достоинства и недостатки этих СРО и почему их членам нельзя продавать полисы страхования. <...> Хотя, не только в строительной, но и страховой отрасли есть недобропорядочные компании, которые работают по принципу «после меня хоть потоп», им все равно кого страховать, ведь они все равно не собираются платить. Думаю, что закон об увеличении уставного капитала страховщиков немного очистит рынок от таких «коллег». Что касается правил страхования и различных формулировок, которые позволяют страховщикам прятаться «за запястье», исключения, оговорки и не выплачивать возмещения, то, для борьбы с этим и фиктивными полисами страхования НОСТРОЙ и ВСС были разработаны в прошлом году Методические рекомендации по страхованию СРО. На основе них составлены требования к страхованию, которые были приняты большинством СРО. <...> Для борьбы с фиктивным страхованием многие СРО пытались создавать списки аккредитованных страховых компаний, однако ФАС дало заключение, что это ограничивает конкуренцию. Второй вариант, который был принят в большинстве СРО – документы изучались специалистами. Это очень большой объем работы, который требует денежных затрат на содержание штата соответствующих специалистов, поэтому не является оптимальным вариантом. Эту проблему могла бы решить разработка унифицированных стандартов страхования. Сейчас идет процесс по созданию минимальных параметров по массовым видам страхования. Минимальные стандарты помогут избавить рынок от негативных явлений, демпинга.

*А. С. Миллерман, руководитель рабочей группы  
Всероссийского союза страховщиков по взаимодействию со строительными СРО,  
генеральный директор САО «ГЕФЕСТ», д. э. н.*